

## Repräsentative Mandate

Jan Schubert

Vor seiner Tätigkeit bei Baker McKenzie:

### **Ausgewählte Private-Equity-Transaktionen**

- Beratung von Astorg beim Erwerb der hg medical von der Nord Holding.
- Beratung von Blue Earth Capital und Future Energy Ventures im Zusammenhang mit ihrem Co-Lead-Investment in reev, einem führenden Softwareanbieter für Ladestationen für Elektrofahrzeuge.
- Beratung der Biosynth Group, einem Portfoliounternehmen von KKR, beim Erwerb der CELARES GmbH.
- Beratung von Dubai International Capital beim Verkauf von Mauser, einem führenden Unternehmen für Industrieverpackungen, an Clayton Dubilier & Rice in Höhe von 1,7 Milliarden US-Dollar.
- Beratung von EQT im Zusammenhang mit dem Erwerb der ju:niz Energy GmbH.
- Beratung von One Equity Partners beim Erwerb des Transformatorenherstellers SGB-SMIT vom Private Equity Investor BC Partners.
- Beratung von One Equity Partners beim Erwerb der Alltub Group, einem Marktführer im Bereich Aluminium- und Laminat-Spezialverpackungen für die Kosmetikindustrie und andere Märkte.
- Beratung von Perusa, einem internationalen Private Equity Investor, beim Verkauf der MÜPRO Group GmbH an IK Partners.
- Beratung von Platinum Equity Advisors beim Erwerb der Solenis von BASF SE und Clayton, Dubilier & Rice.
- Beratung von SC Holdings bei der Investition in Canyon Bicycles.
- Beratung von Stone Canyon Industries und ihrer Tochtergesellschaft BWAY beim Erwerb der Mauser Group, einem führenden Unternehmen für Industrieverpackungen, für 2,3 Mrd. USD von Clayton Dubilier & Rice.
- Beratung der Susquehanna International Group beim Verkauf einer Mehrheitsbeteiligung an der Schuberth Group, einem der führenden Hersteller von Kopfschutzsystemen.

### **Ausgewählte Corporate Deals**

- Beratung von Atlas Copco beim Erwerb von Oerlikon Leybold, der Vakuumparte des Schweizer Oerlikon-Konzerns, für 486 Mio. EUR.

- Beratung von CANAL+ beim Erwerb der M7 Group, ein europäischer Pay-TV-Anbieter, von Astorg, einem Private Equity Investor, im Wert von 1 Mrd. EUR.
- Beratung von Gilead Sciences, Inc. beim Erwerb der MYR GmbH (ca. EUR 1,15 Mrd. plus bis zu EUR 300 Mio. Meilensteinzahlung, ausgezeichnet als „Deal of the Month“ von JUVE, Februar 2021).
- Beratung der Heska Corporation, einem Hersteller und Anbieter von Diagnose- und Speziallösungen für Tierärzte, bei der Übernahme durch Mars, Inc. für 1,5 Mrd. USD.
- Beratung der Heska Corporation beim Erwerb der scil animal care GmbH, einem führenden Anbieter von Point-of-Care-Labor- und Bildgebungsdiagnostik in der Tiermedizin, von Covetrus, Inc.
- Beratung der Heska Corporation beim Erwerb der VetZ GmbH, einem führenden Anbieter von Software für die Verwaltung von Tierarztpraxen in Europa.
- Beratung der HJM Investment GmbH & Co. KG beim Verkauf einer Beteiligung an der RENOLIT SE und dem Erwerb der RKW SE.
- Beratung der Muehlhan AG beim Verkauf der Gerüstbau Muehlhan GmbH an die Brand Energy & Infrastructure Services GmbH.
- Beratung der Muehlhan AG beim Verkauf ihres europäischen und US amerikanischen Geschäfts an One Equity Partners.
- Beratung der Sumitomo Electric Industries, Ltd. beim Erwerb einer Mehrheitsbeteiligung an der Südkabel GmbH von der Wilms-Gruppe.
- Beratung von Xella, einem führenden Baustoffunternehmen mit Hauptsitz in Deutschland, und des Management-Teams beim Verkauf von Xella an Lone Star.