

Repräsentative Mandate

Ulrich Weidemann

- Beratung der Lufthansa Technik AG (und anderer Unternehmen des Lufthansa Konzerns) bei verschiedenen Transaktionen (Akquisitionen, Joint Ventures und andere) seit 2022.
- Beratung von Saab (Verteidigung) bei der strategischen Partnerschaft mit, und der Investition in Höhe von 75 Millionen Euro in, Helsing GmbH, einem auf KI-basierten Softwaretechnologien spezialisierten Verteidigungsunternehmen.
- Beratung von Senwes Ltd, einem John Deere Landmaschinenhändler in Südafrika, beim Erwerb von vier Landmaschinenhändlern in den neuen Bundesländern.
- Beratung eines europäischen Unternehmens im Zusammenhang mit einer geplanten Public M&A-Transaktion in Deutschland.
- Beratung der H.C. Starck GmbH (und ihres Gesellschafters, der vietnamesischen Industriegruppe Masan) beim Erwerb der Chemitas GmbH.
- Beratung von Magna International Inc. bei der Übernahme des Geschäftsbereichs Active Safety Business von Veoneer durch SSW Partners für einen Kaufpreis von 1,525 Milliarden Dollar.
- Beratung von Fluidra, einem weltweit führenden Anbieter von Schwimmbad- und Wellnessausrüstungen und damit verbundenen Lösungen, bei der Übernahme von 100 Prozent der Meranus-Gruppe, einem führenden Vertriebsunternehmen für Schwimmbadausrüstung in Deutschland.
- Beratung der IFRS Foundation Delaware (und ihrer Tochtergesellschaften) im Zusammenhang mit der Gründung einer deutschen gemeinnützigen Stiftung, die die EMEA-Aktivitäten zur Entwicklung von ESG-Offenlegungsstandards leiten soll.
- Beratung des börsennotierten Unternehmens Media and Games Invest SE bei der erfolgreichen Verlegung des Sitzes und der Hauptverwaltung von Malta nach Schweden (unter Beibehaltung der derzeitigen Notierungen in Deutschland und Schweden).
- Beratung des Schweizer Bauchemiekonzerns Sika AG bei der Übernahme der MBCC-Gruppe (Master Builders Construction Chemicals), der ehemaligen BASF-Bauchemiesparte, von Lone Star Funds.
- Beratung der Feintool International Holding AG bei der Kapitalerhöhung um ca. CHF 202 Mio. im Rahmen eines Bezugsrechtsangebots.

Baker McKenzie.

- Beratung von Gesellschaftern eines deutschen mittelständischen IT-Unternehmens bei der geplanten Veräußerung einer größeren Beteiligung an neue Investoren (Bieterverfahren).
- Beratung eines deutschen Family Office bei der geplanten Übernahme eines deutschen Badausstatters.
- Beratung eines asiatischen Chemiekonzerns bei der geplanten Veräußerung einer Minderheitsbeteiligung an seinem deutschen Geschäft an einen japanischen Industriekonzern.
- Beratung des Schweizer Bauchemiekonzerns Sika AG und seiner Tochtergesellschaften beim Verkauf des Industrielackgeschäfts der Sika Deutschland GmbH an das US-Unternehmen Sherwin-Williams.
- Beratung eines asiatischen Chemiekonzerns bei der geplanten Übernahme des deutschen Synthesekautschukgeschäfts des US-Konzerns Trinseo.
- Beratung des US-Unternehmens Bandwidth Inc. bei der Übernahme von Voxbone (Kommunikationsplattform und IP-Sprachnetzwerke), u.a. von der PE-Firma Vitruvian Partners.
- Beratung des französischen Industriegasanbieters Air Liquide beim Verkauf der deutschen Schülke-Gruppe an EQT.
- Beratung der MainFirst Holding beim Verkauf ihrer hundertprozentigen Tochtergesellschaften MainFirst Bank AG, MainFirst Schweiz AG und MainFirst Securities US Inc. an Stifel Nicolaus Europe Limited.
- Beratung des vietnamesischen Industriekonzerns Masan bei der Übernahme des deutschen Chemiekonzerns H.C. Starck von den PE-Firmen Advent/Carlyle.
- Beratung der japanischen Toppan Printing Co., Ltd, einem der weltweit führenden Unternehmen der Druckindustrie, bei der Übernahme der deutschen Interprint-Gruppe von der Wrede Industrieholding.
- Beratung eines großen europäischen Automobilzulieferers im Zusammenhang mit dem (geplanten) Verkauf von Teilen seines Geschäftsbetriebs an einen deutschen Industriekonzern.

Vor seinem Eintritt in die Kanzlei war er für folgende Mandanten tätig:

- Beratung von Vitruvian Partners LLP und Linimed Gruppe GmbH im Zusammenhang mit dem Verkauf der Linimed Gruppe GmbH an GHQ Capital Partners LLP.
- Beratung von Summit Partners und ihrer Tochtergesellschaft (zahneins Gruppe) im Zusammenhang mit dem Erwerb von Zahnarztpraxen in Deutschland.
- Beratung der Heimomed Heinze GmbH & Co. KG (und deren Gesellschafter) beim Verkauf an die Atos Medical GmbH.

Baker McKenzie.

- Beratung von Crosslantic Capital Management im Zusammenhang mit dem Erwerb eines deutschen mittelständischen Unternehmens.
- Beratung eines internationalen Investors im Zusammenhang mit einer geplanten vorbörslichen Beteiligung an einem (Spin-Off) eines deutschen Bluechip-Unternehmens.
- Beratung von Investmentbanken im Zusammenhang mit der geplanten Notierung von Klöckner Pentaplast an der New York Stock Exchange (NYSE).
- Beratung der Deutschen Investitions- und Entwicklungsgesellschaft mbH im Zusammenhang mit dem Börsengang (IPO) von Azure Power Global Limited an der NYSE.
- Beratung der nordamerikanischen Regionalbehörde im Zusammenhang mit der geplanten Emission von Anleihen in Deutschland.
- Beratung der Joint Bookrunners mit der Deutschen Bank als Global Coordinator im Zusammenhang mit dem Angebot von Senior Notes der DEA.